

Vũng Tàu, ngày 24 tháng 9 năm 2020

Kính gửi: Ban Lãnh đạo Quý Doanh nghiệp/Đơn vị

Đấu thầu là một hình thức cạnh tranh văn minh trong nền kinh tế thị trường phát triển nhằm lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu kinh tế kỹ thuật của chủ đầu tư. Có thể nói, Đấu thầu đóng vai trò quan trọng và mang lại lợi ích to lớn đối với chủ đầu tư, nhà thầu và nền kinh tế nói chung.

Với mục đích giúp doanh nghiệp, đặc biệt là các học viên đã có chứng chỉ **"Đấu thầu cơ bản"** nâng cao kiến thức và trình độ nghiệp vụ trong hoạt động đấu thầu, mua sắm công tại doanh nghiệp, trả lời những tình huống thực tế và giải đáp vướng mắc liên quan đến công tác đấu thầu, nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh của tổ chức khi tham gia các hoạt động đấu thầu. VCCI Vũng Tàu tổ chức khóa đào tạo:

"NGHIỆP VỤ ĐẤU THẦU CHUYÊN SÂU"

❖ **Đối tượng tham dự:** Ban giám đốc, Cán bộ quản lý dự án, quản lý xây lắp, Tài chính – kế toán, Chuyên viên các đơn vị hiện đang là chủ đầu tư các dự án hoặc ban quản lý dự án, Cán bộ, chuyên viên các Cơ quan, tổ chức, Tổng công ty, công ty nhà nước, doanh nghiệp tham gia vào quá trình đấu thầu, thực hiện hợp đồng hoặc thực hiện công tác tư vấn đấu thầu, các đơn vị cá nhân trực tiếp tham gia hoạt động đấu thầu, đơn vị mua sắm tập trung và các cá nhân khác có nhu cầu tham gia vào các hoạt động đấu thầu,...

❖ **Thời gian:** 02 ngày (15-16/10/2020) Sáng: 8h00 - 11h30, Chiều: 13h30 - 16h30

❖ **Địa điểm:** VCCI Vũng Tàu – 155, Nguyễn Thái Học, Phường 7, TPVT

❖ **Giảng viên:** Ông. Nguyễn Đắc Toàn – Giảng viên Đào tạo – tư vấn đấu thầu của Bộ Kế hoạch và Đầu tư, Chuyên gia giàu kinh nghiệm đào tạo – tư vấn và trực tiếp tham gia xây dựng các văn bản pháp luật trong lĩnh vực đấu thầu của Cục Quản lý đấu thầu - Bộ Kế hoạch và Đầu tư.

❖ **Nội dung:** Xem trang đính kèm

❖ **Chứng chỉ:** Do VCCI Vũng Tàu cấp có giá trị trên toàn quốc

❖ **Chi phí khóa học:** + 1.800.000đ/học viên (DN là hội viên VCCI)
+ 2.000.000đ/học viên (DN chưa là hội viên VCCI)

Để công tác tổ chức triển khai chu đáo, VCCI Vũng Tàu kính đề nghị các tổ chức, đơn vị, cá nhân gửi Fax hoặc (mail) và đăng ký trực tiếp qua điện thoại danh sách học viên trước ngày 14/10/2020

Mọi thông tin xin vui lòng liên hệ:

Phòng Hội viên & Đào tạo – VCCI Vũng Tàu; Gặp Mr Hường – 0909 557 219

Fax: 0254 3859651; Email: duchuongvccivt@yahoo.com, duchuongvt72@gmail.com

Trân trọng cảm ơn./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VT, TH.

KT. GIÁM ĐỐC
PHÒNG GIÁM ĐỐC

Nguyễn Xuân Bích Thoại

CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO

“Nghệ thuật đấu thầu chuyên sâu”

MỤC TIÊU KHÓA HỌC: Sau khi tham dự khóa học, học viên sẽ được:

- Giúp học viên nâng cao kiến thức và trình độ nghiệp vụ trong hoạt động đấu thầu;
- Hệ thống hoá và hướng dẫn chuyên sâu các văn bản quy phạm pháp luật trong lĩnh vực đấu thầu;
- Nắm bắt các kiến thức thực tiễn, chuyên sâu trong hoạt động đấu thầu, mua sắm công
- Kinh nghiệm xử lý tình huống trong đấu thầu.

NỘI DUNG KHÓA HỌC:

Chuyên đề 1. Hệ thống văn bản quy phạm pháp luật về đấu thầu

1. Nhóm các văn bản pháp luật liên quan
2. Trách nhiệm của các bên trực tiếp tham gia hoạt động đấu thầu
3. Thống nhất lại các quy định về giá gói thầu; giá dự thầu; giá đề nghị trúng thầu; giá trúng thầu; giá hợp đồng,...

Chuyên đề 2. Kế hoạch lựa chọn nhà thầu

1. Trách nhiệm lập; trình, thẩm định; phê duyệt
2. Cách xác định 7 nội dung của kế hoạch lựa chọn nhà thầu
3. Các vấn đề cần lưu ý khi lập kế hoạch lựa chọn nhà thầu.

Chuyên đề 3. Lựa chọn nhà thầu đối với gói thầu dịch vụ tư vấn

1. Đấu thầu rộng rãi và đấu thầu hạn chế (Đối với nhà thầu là tổ chức, đối với nhà thầu là cá nhân)
2. Chỉ định thầu
3. Tự thực hiện
4. Lập hồ sơ mời quan tâm, hồ sơ mời thầu, hồ sơ yêu cầu
5. Đánh giá hồ sơ quan tâm, hồ sơ dự thầu
6. Đánh giá hồ sơ lý lịch khoa học của tư vấn cá nhân
7. Đánh giá hồ sơ đề xuất gói thầu thực hiện chỉ định thầu, tự thực hiện
8. Thẩm định kết quả lựa chọn nhà thầu (Đấu thầu rộng rãi, đấu thầu hạn chế, chỉ định thầu, tự thực hiện)
9. Xử lý tình huống liên quan đến gói thầu dịch vụ tư vấn.

Chuyên đề 4. Lựa chọn nhà thầu đối với gói thầu mua sắm hàng hóa

1. Đấu thầu rộng rãi và đấu thầu hạn chế (Sơ tuyển nhà thầu, tổ chức đấu thầu)
2. Chào hàng cạnh tranh
3. Mua sắm trực tiếp
4. Chỉ định thầu
5. Lập hồ sơ mời sơ tuyển, hồ sơ mời thầu, hồ sơ yêu cầu
6. Đánh giá hồ sơ dự sơ tuyển, hồ sơ dự thầu
7. Đánh giá hồ sơ đề xuất gói thầu thực hiện chào hàng cạnh tranh, mua sắm trực tiếp, chỉ định thầu

8. Thẩm định kết quả lựa chọn nhà thầu (Đấu thầu rộng rãi, đấu thầu hạn chế, chào hàng cạnh tranh, mua sắm trực tiếp, chỉ định thầu)
9. Xử lý tình huống liên quan đến gói thầu mua sắm hàng hóa.

Chuyên đề 5. Lựa chọn nhà thầu đối với gói thầu xây lắp

1. Đấu thầu rộng rãi và đấu thầu hạn chế (Sơ tuyển nhà thầu, tổ chức đấu thầu)
2. Chỉ định thầu
3. Tự thực hiện
4. Lập hồ sơ mời sơ tuyển, hồ sơ mời thầu, hồ sơ yêu cầu
5. Đánh giá hồ sơ dự sơ tuyển, hồ sơ dự thầu
6. Đánh giá hồ sơ đề xuất gói thầu thực hiện chỉ định thầu, tự thực hiện
7. Thẩm định kết quả lựa chọn nhà thầu (đấu thầu rộng rãi, đấu thầu hạn chế, chỉ định thầu, tự thực hiện)
8. Xử lý tình huống liên quan đến gói thầu xây lắp

Chuyên đề 6. Xử lý tình huống trong đấu thầu

1. Gói thầu chia làm nhiều phần độc lập
2. Cách xác định phương pháp giá thấp nhất; phương pháp giá đánh giá; phương pháp điểm tổng hợp
3. Một số tình huống cụ thể
4. Giải đáp và chia sẻ các tình huống liên quan

▪ **Trao đổi thảo luận và giải đáp các vướng mắc trong doanh nghiệp**

Giảng viên hướng dẫn học viên trao đổi về các HSMT đã qua sử dụng để rút ra các bài học, nêu ví dụ minh họa về sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, giá đánh giá..., Giải đáp tháo gỡ vướng mắc trong công tác đấu thầu.